**Seit 50 Jahren Partner**

**Gute Partnerschaften, von denen beide Seiten profitieren, halten oft sehr lange. Ein Paradebeispiel dafür ist die mittlerweile gut 50-jährige Zusammenarbeit zwischen der Fensterbau Grewer GmbH aus Bottrop und dem Systemhaus VEKA.**

Seit der Firmengründung im Jahr 1973 durch Heinrich Grewer setzt das Fensterbauunternehmen auf die Innovationskraft und die Qualitäts-Fensterprofile der VEKA AG. Auch als der Firmengründer das Unternehmen 1996 an Ludger Grewer übergab und es vor zwei Jahren mit Tobias Becker einen neuen Inhaber und Geschäftsführer bekam, setzte man weiter auf die bewährte Partnerschaft mit dem Sendenhorster Familienunternehmen. Der Meisterbetrieb bietet vom Aufmaß bis zur Montage alles aus einer Hand. Rund 80 Prozent des Auftragsvolumens kommen von Privatkunden aus einem Umkreis von rund 60 Kilometern, die verbleibenden 20 Prozent machen Aufträge von Architekten und das Objektgeschäft aus. Zum Produktportfolio der Fensterbau Grewer GmbH gehören Fenster und Hebe-Schiebetüren aus Kunststoff, Haustüren aus Kunststoff und Aluminium sowie Insektenschutzprodukte und Beschattungssysteme. Zum Full Service-Angebot zählen neben der professionellen Beratung und Planung auch ein Reparaturservice sowie die Rücknahme von Altfenstern und das fachgerechte Recycling über die VEKA Umwelttechnik.

Qualität als unternehmerisches Fundament

In der Fensterfertigung setzt das Unternehmen auf die VEKA Profile SOFTLINE 76 MD und SOFTLINE 82 MD in hochwertiger Klasse A-Qualität nach DIN EN 12608. Die VEKA Systeme bieten nicht nur eine erhöhte Stabilität, was gerade bei den heute häufig gewünschten großen Elementen wichtig ist, sie sind auch energetisch leistungsstark und sehr vielseitig einsetzbar. Darüber hinaus schätzt man bei Grewer den direkten und sehr partnerschaftlichen Draht nach Sendenhorst und die vielschichtige Unterstützung durch den Systemgeber. Für dauerhafte Funktionstüchtigkeit der Fenster und Türen aus der Bottroper Fertigung sorgen auch die Qualitätsbeschläge von Winkhaus aus Telgte. Grewer setzt bewusst auf hochwertige Produkte, denn sie sind die Basis der erfolgreichen Unternehmenstätigkeit der vergangenen Jahrzehnte und das Fundament des eigenen Anspruchs „Bei Fensterbau Grewer steht die Qualität unserer Arbeit an erster Stelle − und das seit über 50 Jahren. Wir sind stolz darauf, unseren Kunden individuelle Lösungen anzubieten und dafür zu sorgen, dass sie sich in ihren eigenen vier Wänden rundum wohl und sicher fühlen", betont Tobias Becker. Um das hohe Niveau sicherzustellen, pflegt er auch zum Beschlaglieferanten und weiteren ausgewählten Qualitäts-Zulieferern lange Partnerschaften.

Fachkompetenz auf allen Ebenen

Der Anspruch, beste Produktqualität zu liefern und einen guten Service zu bieten, ist für Tobias Becker untrennbar mit der fachlichen Kompetenz auf allen Ebenen seines Unternehmens mit aktuell 29 Mitarbeitenden verbunden. Von der umfänglichen Beratung in der eigenen Ausstellung über die Fertigung bis zur Montage der Fenster und Türen und Beschattungen findet man bei Grewer gut geschulte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Weiter zeichnet das Unternehmen nach eigenen Angaben aus, dass Kunden immer direkte Ansprechpartner haben und die Reaktionszeiten, beispielsweise bei Reklamationen, kurz sind. Zum Service-Angebot gehört auch der Einsatz neuer Informations- und Kommunikationsmittel. So können Kunden beispielsweise schon vor dem ersten Beratungsgespräch mittels eines über die Grewer-Website erreichbaren Online-Konfigurators ermitteln, welche Aluminium-Haustür am besten zu ihrem Gebäude passt. Grewer liefert maßgeschneiderte Lösungen für jeden Bedarf und dabei ist der Firmenleitung besonders wichtig, dass eine saubere und vollständige Arbeit abgeliefert wird, damit die Kunden rundum zufrieden sind.

Besuch beim Partner VEKA

Anlässlich der langjährigen Partnerschaft mit VEKA reiste das gesamte Grewer-Team am 9. Februar 2024 zum Firmensitz des Systemgebers nach Sendenhorst. Neben einem Betriebsrundgang stand dort auch ein Treffen mit Alexander Scholle auf dem Programm. Der Vertriebsleiter Profile Inland hieß die Gäste aus Bottrop herzlich willkommen und bedankte sich im Namen der VEKA AG für die 50-jährige vertrauensvolle Zusammenarbeit. Als Zeichen der Anerkennung überreichte er der Firmenleitung eine Erinnerungsurkunde.

*579 Wörter, 4.303 Zeichen zzgl. Headline*

[www.fensterbau-grewer.de](http://www.fensterbau-grewer.de)

[www.veka.de](http://www.veka.de)

Foto 1:

Beim Besuch der Belegschaft der Fensterbau Grewer GmbH zur 50-jährigen Partnerschaft überreichten Alexander Scholl, VEKA Vertriebsleiter Profile Inland (re.) und Gebietsverkaufsleiter Matthias Venns (li.) Geschäftsführer Tobias Becker (2.v.r.) und Ludger Grewer eine Erinnerungsurkunde und ein VEKA Fachbetrieb–Schild fürs Betriebsgebäude. Foto: © VEKA AG

Foto 2:

Anlässlich der 50-jährigen Partnerschaft mit VEKA besuchte das Team der Fensterbau Grewer GmbH die Firmenzentrale des Systemgebers in Sendenhorst. Im Foyer des Welcome-Centers formierte man sich zum Gruppenfoto mit Erinnerungsurkunde. Foto: © VEKA AG